

Francisco Sánchez



Como se construyen y dirigen Equipos de Alto Rendimiento en ventas

- Que es la inteligencia comercial
- Como se construyen equipos funcionales de alto desempeño
- Objetivos inteligentes y sinergias
- Logrando el empoderamiento comercial efectivo
- Como se dirige eficazmente y se motiva productivamente

Abel Ramos Sardi



Haciendo al nuevo líder en la visita médica

- El nuevo enfoque trascendental del líder en la Industria Farmacéutica
- Las competencias humanas que mueven a los equipos de alto rendimiento
- La ética y la venta